

Q1 - 2026

EURAZEO AMBITION EUROPE 2026

Eurazeo Wealth Solutions

EURAZEO, LEADER SUR LES MARCHÉS NON COTÉS

UN GROUPE EUROPÉEN DE PREMIER PLAN SPÉCIALISÉ DANS L'INVESTISSEMENT EN NON COTÉ

BUREAUX DANS LE MONDE

15

ANNÉES D'EXPÉRIENCE

50+

EMPLOYÉS

450+

€40Mds€

D'ACTIFS SOUS GESTION

- 30,1Mds€ pour compte de tiers
- 8,8Mds€ du bilan d'Eurazeo

SOCIÉTÉS EN PORTEFEUILLE²

650+

DURABILITÉ & IMPACT³

- O+, moteur de la résilience et de la création de valeur
- 2 engagements clés: préserver les limites planétaires (O) et agir pour une société plus juste (+)

UNE PLATEFORME D'INVESTISSEMENT DIVERSIFIÉE SUR 3 CLASSES D'ACTIFS

PRIVATE EQUITY

BUYOUT

VENTURE

GROWTH

SECONDAIRE

~€26Mds sous gestion

DETTE PRIVÉE

ASSET-BASED FINANCE

DIRECT LENDING

~11Mds€ sous gestion

ACTIFS RÉELS

IMMOBILIER

INFRASTRUCTURE

~2Mds€ sous gestion

Notes: 1. Actifs sous gestion au 31/03/2026. 2. Nombre approximatif d'investissements directs dans toutes les équipes d'investissement au 31/03/2026. 3. Eurazeo has committed to the Science Based Targets initiative (SBTi). Eurazeo s'est engagée dans l'initiative Science Based Targets (SBTi). Les objectifs ESG d'Eurazeo sont ambitieux et ne constituent pas des garanties ou des promesses que tous les objectifs seront atteints. Dans la mesure où Eurazeo s'engage auprès des sociétés de son portefeuille sur des pratiques liées aux critères ESG et sur des améliorations potentielles de celles-ci, il n'y a aucune garantie que ces engagements amélioreront la performance financière ou ESG de l'investissement. En outre, les programmes et politiques ESG d'Eurazeo peuvent évoluer, voire changer de matérialité, au fil du temps.

UNE FRANCHISE WEALTH SOLUTIONS AVEC PLUS DE 25 ANS D'EXPÉRIENCE

WEALTH
SOLUTIONS >

6Mds€
ACTIFS SOUS GESTION

+3,7Mds€¹
ACTIFS SOUS GESTION
D'EPVE 3 (FLAGSHIP)

25+
PARTENAIRES CLÉS

Allianz

CCF



BNP PARIBAS



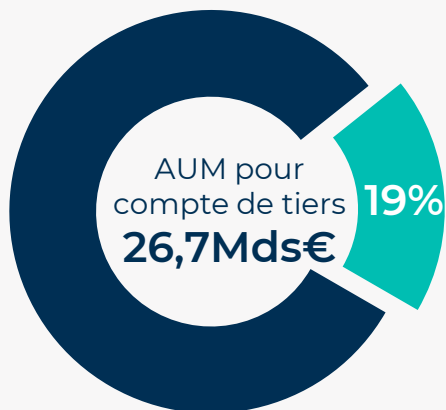
HSBC

NATIXIS

SG

UBS

Pionnier des solutions dédiées à la clientèle privée



Wealth Solutions

Incl. 600M€
Actifs sous gestion en
Growth Equity

1999

1er fonds de
**Venture
Capital**

2016

1er fonds de
**Private Equity
Secondaire**

2019

1er fonds
Growth

2025

1er fonds de
**Dette Privée
Evergreen ELTIF**

2012

1er fonds
de **Dette
Privée**

2018

1er fonds
**Evergreen Multi-
Assets**

2022

1er fonds
Buyout

2025

1er fonds
**Secondaire
Evergreen**

Notes: 1. Fonds réservé aux investisseurs agréés conformément au Règlement. Article L214-28 du code monétaire et financier. L'investissement dans le Fonds présente un risque de perte en capital et d'illiquidité. Les performances passées ne garantissent pas les performances futures.

NOTRE ÉQUIPE CAPITAL-INVESTISSEMENT

AU PLUS HAUT NIVEAU DE STRUCTURATION, EXPÉRIENCE ET COMPLÉMENTARITÉ

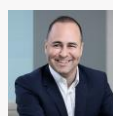
Comité d'investissement



Benoist Grossmann
Senior Managing Partner



Matthieu Baret
Managing Partner



Louis Bô
Managing Director



Damien Fietta
Managing Director



39
PROFESSIONNELS
DE L'INVESTISSEMENT

5
PAYS AVEC UNE
PRESENCE LOCALE

Investisseurs experts sectoriels



Rémi DROLLER
Managing Partner - Kurma

Biotechnologie



Matthieu BONAMY
Partner

Energie



Tara REEVES
Managing Director

Assurance



Pierre DEVILLARD
Partner

Industrie



Nicolas DEBOCK
Partner

Consumer & IA



Benjamin BELOT
Partner - Kurma

Diagnostics & Prévention



Alice BESOMI
Managing Director

Industrie



Thomas TURELIER
Managing Director

Cybersécurité & IA



Maxime HUERRE
Investment Director

Épargne, Santé Digitale

+25
Investisseurs

ESG



Sophie Flak
Managing Partner
Member of Eurazeo Partners
Committee
Head of ESG & Digital

+6 Professionnels

Portfolio Support



Déborah Loye
Business Relationship
Manager

+2 Professionnels

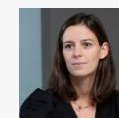
Opérations & Finance



Emilie Termignon
Financial Director

+17 Professionnels

Juridique



Victoire de Boisanger
Legal Advisor

+2 Professionnels

2

LOI DE FINANCES 2026

LOI DE FINANCES 2026 – NOUVEAU CONTEXTE FISCAL FCPI

ÉCHANGES CONTINUS AVEC LES DÉCIDEURS PUBLICS



PAUL MIDY (DÉPUTÉ) ET BENOIST GROSSMANN (EURAZEO)

EVOLUTIONS FISCALES 2026

2025 : UNE ANNÉE DE TRANSITION (IR-PME + IR-JEI)

Eurazeo a été la seule société de gestion à créer un fonds hybride IR-PME / IR-JEI maximisant l'effet des deux dispositifs.

2026 : FIN DE L'IR-PME

Malgré un large consensus parlementaire, via le recours au 49.3 le gouvernement a fait le choix de ne pas renouveler l'IR-PME pour des raisons budgétaires.

LES FCPI, DÉSORMAIS 100% IR-JEI

Le dispositif fiscal est plus puissant (30% de réduction d'impôt, déplafonné) mais plus technique à mettre en œuvre

NOS TRAVAUX SE POURSUIVENT EN 2026

Élargissement, simplification et pérennisation du dispositif :

- Assouplissement des critères d'éligibilité
- Harmonisation des règles de place
- Extension au FCPR

Effet positif attendu dès cette année

CONCRETEMENT, QU'EST-CE QUI CHANGE ?

LA LOI DE FINANCES 2026 SUPPRIME L'IR-PME :
NOTRE FONDS ÉVOLUE, L'AVANTAGE FISCAL RESTE INTACT



FIN DE L'IR-PME

2025
40% IR-PME
+
50% IR-JEI
+
10% libre

2026
84% IR-JEI
+
16% libre

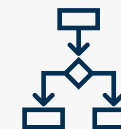


IR-JEI (JEUNES ENTREPRISES INNOVANTES)

30%
de réduction d'impôt

Plafond spécifique de 50k€
de réduction d'impôt sur la période
2024-2028 (hors plafond niches
fiscales)

Versement maximum
75k€ célibataire et 150k€ pour les
couples sur la période



CE QUE ÇA CHANGE POUR LA COMMERCIALISATION

Moins de sociétés de gestion
capables d'opérer la transition

Plus d'exonération IR à la sortie

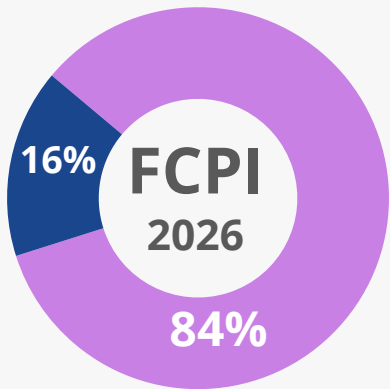
Hausse attendue des montants
moyens de souscriptions donc une
**réduction d'impôt plus importante
en valeur absolue**

&

→

LE CHOIX D'EURAZEO

25% DE REDUCTION IR GRÂCE AU DISPOSITIF IR-JEI



Dispositif IR-JEI

25%
De réduction d'impôt
IR-JEI

- La réduction d'impôt issue du dispositif IR-JEI est limitée à **50,000€** par foyer fiscal sur la période 2024-2028.
- Le montant investi chaque année dans le dispositif IR-JEI ne peut pas dépasser **75,000€/150,000€** pour un célibataire / un couple

GESTION LIBRE

- L'enveloppe de gestion libre ne donnant pas droit à une réduction d'impôt est limitée à 16% du Fonds.
- Offre une poche d'agilité permettant de saisir des opportunités de se renforcer dans des sociétés du portefeuille.

Célibataire

Couple

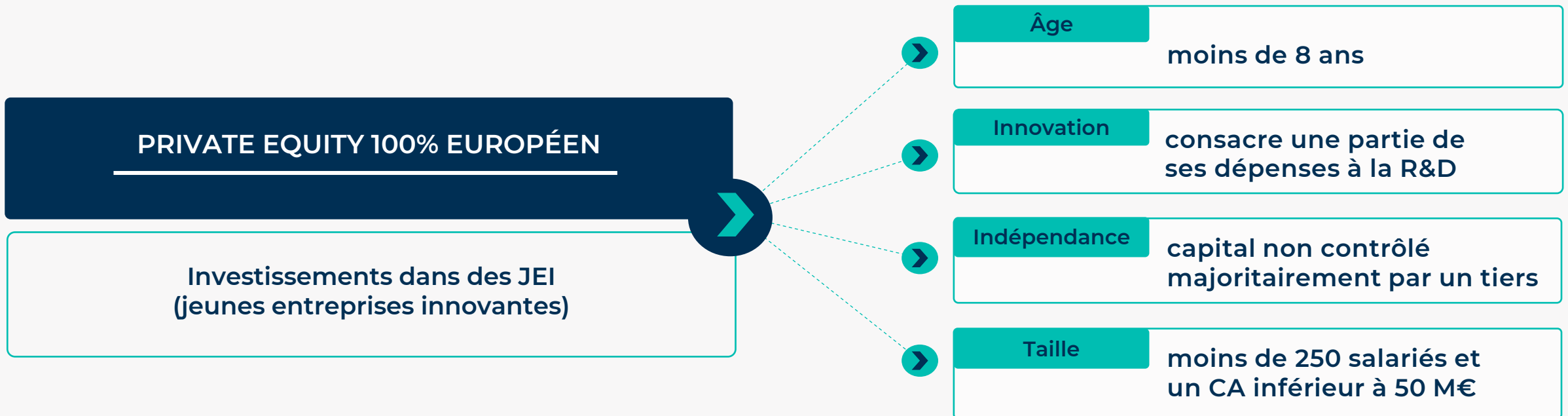
		Célibataire				Couple			
Montant investi		10,000€	30,000€	50,000€	> 75,000€ ⁽²⁾	30,000€	50,000€	100,000€	>150,000€
84% x 30% ⁽²⁾ = 25%⁽³⁾	Base éligible	8,400€	25,200€	42,000€	63,000€	25,200€	42,000€	84,000€	126,000€
	Réduction IR-JEI	2,500€	7,500€	12,500€	18,750€	7,500€	12,500€	25,000€	37,500€
	Réduction d'impôt	25%⁽³⁾	25%⁽³⁾	25%⁽³⁾	25%⁽¹⁾	25%⁽³⁾	25%⁽³⁾	25%⁽³⁾	25%⁽³⁾

⁽¹⁾Plafond de versement JEI atteint (plafond glissant sur 4 ans)
⁽²⁾ La réduction IR-JEI de 30% s'applique à la base éligible, à savoir 84% du montant investi
⁽³⁾ Pourcentage de réduction d'impôt arrondi à l'entier inférieur (25,2% d'après le calcul réglementaire).

3 LA STRATÉGIE DU FONDS

EURAZEO AMBITION EUROPE 2026

POINTS CLÉS



SRI 6/7

Échelle de risque

10 ans

Durée de vie du fonds

31/12/2026

Clôture des souscriptions

1k €

Souscription minimale

PORTEFEUILLE CIBLE – EURAZEO AMBITION EUROPE 2026

ALLIER PERFORMANCE ET LIQUIDITÉ SUR UN PORTEFEUILLE RESSERRÉ



Taille cible
du fonds

75-100 M€



Portefeuille
concentré

15-20 sociétés



10% d'investissements
durables

Article 8+

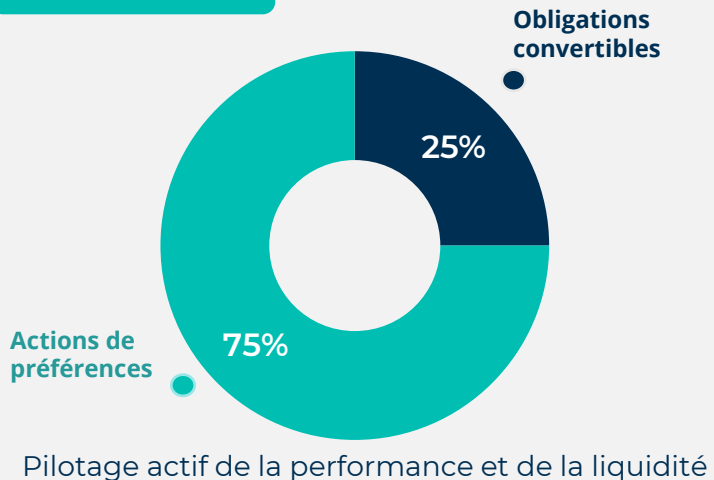


Performance
Cible

2,0x

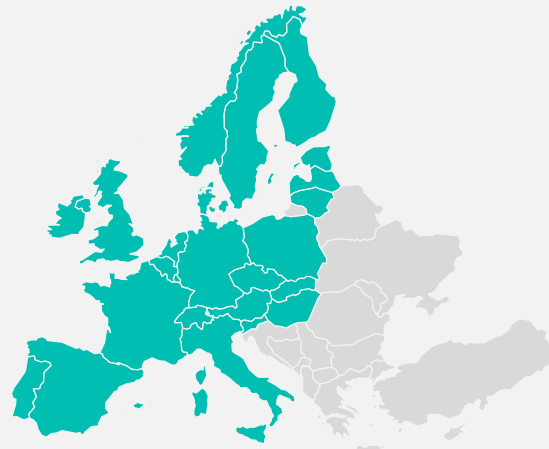
STRATÉGIE D'INVESTISSEMENT

COMMENT ?



OÙ ?

SOURCING EUROPÉEN



Seule équipe capable de réaliser un sourcing européen

SOCIÉTÉS CIBLES



30 à 250 employés



5 M€ et 50 M€ CA
avec de fortes barrières à l'entrée, en
particulier technologiques



Croissance +30%/an

EVOLUTION DE LA STRATÉGIE D'INVESTISSEMENT

DES PORTEFEUILLES DE PLUS EN PLUS MATURES, DE PLUS EN PLUS DIVERSIFIÉS

Période des investissements	2018-2021	2022-2025	2025-2026
Nombre de lignes par fonds	30 investissements par fonds	20/25 investissements par fonds	15/20 investissements par fonds
Effectif moyen à l'entrée	62 employés	118 employés	30-250 employés
CA moyen à l'entrée	5,6 m€	22 m€	10-50 m€
Profitabilité à l'entrée	0%	32%	35%
Obligations convertibles	0%	15%	25%
Horizon d'investissement	6 à 8 ans	3 à 6 ans	3 à 6 ans
Compatibilité à l'entrée	78%	55%	50% (2025) / 84% (2026)
Stratégie	STRATÉGIE TECH / POWER LAW CROISSANCE CIBLE 100%+	STRATÉGIE PRIVATE EQUITY PME ÉTABLIES ET DYNAMIQUES	

EURAZEO ACCOMPAGNE LES FUTURES PÉPITES FRANÇAISES

15 ENTREPRISES DU NEX40 ONT ÉTÉ ACCOMPAGNÉES PAR EURAZEO, DONT 10 VIA NOS FCPI



Le Next40 rassemble les **40 startups et scale-ups françaises les plus performantes**



24

entreprises du **Next40** ont été accompagnées par Eurazeo



AQEMIA

Alma

WANDERCRAFT

dont 10 via
nos FCPI



ELECTRA

swile



Le Fonds n'est pas un fonds à capital garanti. Il est donc possible que le capital initialement investi ne soit pas intégralement restitué en tout ou partie.

QUATRE THÉMATIQUES SECTORIELLES : LES 4 CONVICTIONS EURAZEO

FORTES EXPERTISES SECTORIELLES SUR 4 TENDANCES FORTES DE LONG TERME

DÉFENSE & SOUVERAINETÉ

- Sécurité numérique
- IA souveraine
- Réindustrialisation
- Aérospatial et Défense

 Comand AI

 odaseva

 EGIDE

TECHNOLOGIE & IA

- Enterprise software
- Consumer apps
- AI & Cybersécurité
- Fintech

 lumapps

 MISTRAL AI

 LegalPlace.

SANTÉ

- Santé digitale
- Silver Economy
- Medtech
- Biotech

 Doctolib

 may.

 sun*rise

TRANSITION ÉNERGÉTIQUE

- Energie
- Industrie
- Mobilité
- Construction

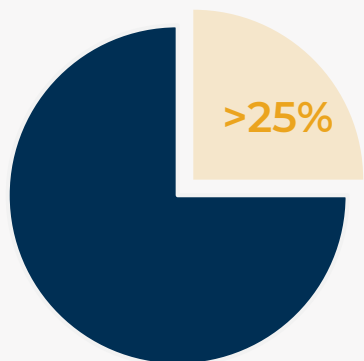
 ELECTRA

 renzo

 Materrup

THÉMATIQUE : DÉFENSE ET SOUVERAINETÉ

NOS SECTEURS CLÉS



- >>> DÉFENSE & SÉCURITÉ
- >>> SOUVERAINETÉ DES DONNÉES
- >>> RÉINDUSTRIALISATION
- >>> SPATIAL

EXEMPLES DE SOCIÉTÉS EN PORTEFEUILLE



Activité : Logiciel IA pour la simulation et la planification d'exercices et opérations des forces armées
Données clés : 30 M€ levés, contrats en cours auprès de l'OTAN et de l'Armée de Terre
Chiffre d'affaires : 5-10m€



Activité : Technologie de propulsion électrique pour le repositionnement et l'extension de la durée de vie des satellites
Données clés : Déjà 10 missions dans l'espace pour plus de 100 unités commandées
Chiffre d'affaires : 10-20m€



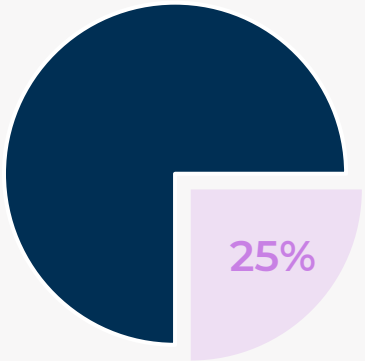
Activité : Logiciel de cybersécurité pour assurer la confidentialité et la souveraineté des bases de données critiques, en particulier dans l'environnement Salesforce
Données clés : +100M d'utilisateurs Salesforce pris en charge
Chiffre d'affaires : 30-50m€



Activité : Système de défense et d'interception contre les drones low-cost de type Shahed
Chiffre d'affaires : n.a.

THÉMATIQUE : TECHNOLOGIE & IA

NOS SECTEURS CLÉS



- »»» INTELLIGENCE ARTIFICIELLE
- »»» ENTERPRISE SOFTWARE
- »»» CYBERSÉCURITÉ
- »»» DIGITALISATION

EXEMPLES DE SOCIÉTÉS EN PORTEFEUILLE



Activité : Modèle fondationnel de langage, concurrent de chatGPT, sur lequel fonctionne l'ensemble des applications d'IA génératives
Données clés : 1^{re} valorisation européenne dans l'IA
Chiffre d'affaires : 250-500m€



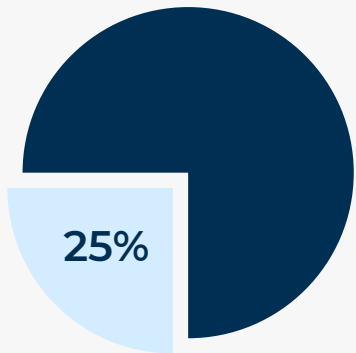
Activité : Acteur de référence des logiciels de collaboration d'entreprise
Données clés : 15x fois notre retour sur investissement
Chiffre d'affaires : 100-200m€



Activité: Création de sociétés en ligne, formalités, assurance et comptabilité en ligne pour les TPE
Données clés : 1 entreprise sur 6 créée en France sur Legalplace
Chiffre d'affaires : 50-100m€

THÉMATIQUE : SANTÉ

NOS SECTEURS CLÉS



- >>> SANTÉ DIGITALE
- >>> MEDTECH
- >>> BIOTECH
- >>> CONSUMER

EXEMPLES DE SOCIÉTÉS EN PORTEFEUILLE



Activité : Leader de la santé digitale en Europe
Données clés : 90 M de patients et 500K soignants
Chiffre d'affaires : 400-450m€



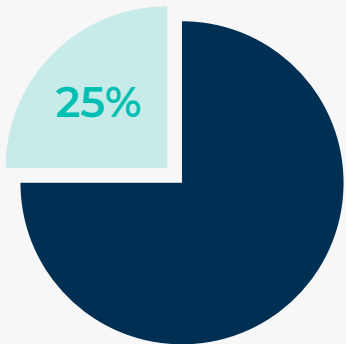
Activité : Solution tout en un pour traiter les patients atteints d'apnée du sommeil
Données clés : +60M€ levés, pour déployer leur solution aux États-Unis
Chiffre d'affaires : 8-12m€



Activité : Traitement immunitaire contre le cancer
Données clés : Revente à Ipsen Global pour 200-600m€ en fonction des résultats cliniques
Chiffre d'affaires : na

THÉMATIQUE : TRANSITION CLIMATIQUE

NOS SECTEURS CLÉS



- >>> CLIMAT
- >>> ÉNERGIE
- >>> MOBILITÉ
- >>> INDUSTRIE

EXEMPLES DE SOCIÉTÉS EN PORTEFEUILLE



Activité : Bornes de recharge rapide pour véhicules électriques partout en France et Europe
Données clés : c.700 stations disponibles en Europe
Chiffre d'affaires : 50-100m€



Activité : Transforme et décarbone des immeubles résidentiels en exploitant leur potentiel écologique et économique partout en Allemagne
Données clés : +1.000 chantiers renouvelés, pour plus de 700 M€ investis
Chiffre d'affaires : 50-100m€



Activité : Production de ciments et bétons bas carbone, conçus pour l'aménagement extérieur (bâtiments et routes)
Données clés : 10 usines de ciment bas carbone en construction
Chiffre d'affaires : 5-20m€

L'ACCOMPAGNEMENT COMMERCIAL

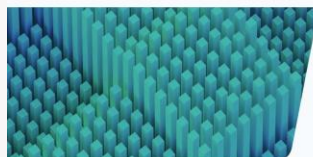
LES ÉQUIPES D'EURAZEO ENGAGÉES À VOS CÔTÉS



AMBITION 2025

LA FRANCE ET L'EUROPE DOIVENT INVESTIR DANS LEURS PROPRES CHAMPIONS.

Le FCPI Ambition Europe 2025 donne aux particuliers l'accès à ces opportunités d'investissements



SUPPORTS MARKETING

- | | |
|---|--|
|  Plaqueette |  Reporting |
|  Guide de souscription |  Calculatrice |
|  Portail | |

CONTENUS AUDIOVISUELS

- | | |
|--|---|
|  Vidéo Q&A |  Capsules vidéos |
|  Livestream entrepreneurs |  Podcast |

ANIMATION DES RÉSEAUX

- | | |
|--|---|
|  Roadshows dans toute la France | |
|  Formations dédiées |  Jeux concours |

FCPI 2026 – TERMES ET CONDITIONS

STRUCTURE LÉGALE	– Fonds Commun de Placement dans l'Innovation (FCPI)
DATE ET NUMÉRO D'AGRÉMENT AMF	– 07/08/2026 - FCI20260365
TAILLE CIBLE DU FONDS	– 80 M€
PORTFEUILLE CIBLE	– 15-20 sociétés
STRATEGIE	– Private Equity (Quota éligibilité JEI: 84%)
DURÉE DU FONDS	– 10 ans
SOUSCRIPTION MINIMALE	– 1000€
DATE LIMITE DE COMMERCIALISATION	– 31 décembre 2026
VALORISATION	– Semestrielle
FISCALITÉ	– Réduction de l'IR : 25%
DROIT D'ENTREE	– 0-5% à la main du distributeur
FRAIS DE GESTION	– 3,00%
CARRIED INTEREST	– 20%
SFDR	– Article 8+ - Engagement d'investissement durable : 10%

3 BONNES RAISON D'INVESTIR

**01**

RÉDUCTION D'IMPÔT DE 25%

Sur les montants investis par le client et déplafonnée des niches fiscales

02

STRATÉGIE D'INVESTISSEMENT

Une approche rigoureuse au service de la performance sur le long terme

03

DONNER DU SENS À SON ÉPARGNE

Financer les acteurs clés de la défense, de la santé, du climat et de l'intelligence artificielle

4 ANNEXES

MAILLAGE LOCAL ET DIVERSIFIÉ

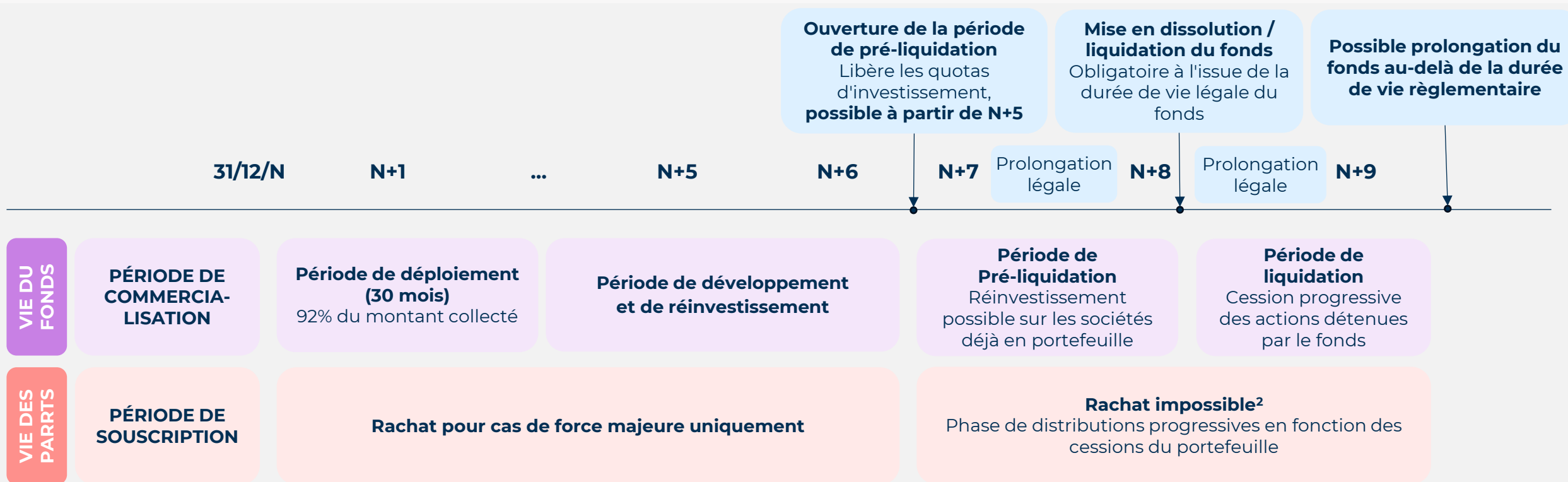


LES ÉTAPES D'UN FCPI

Risques

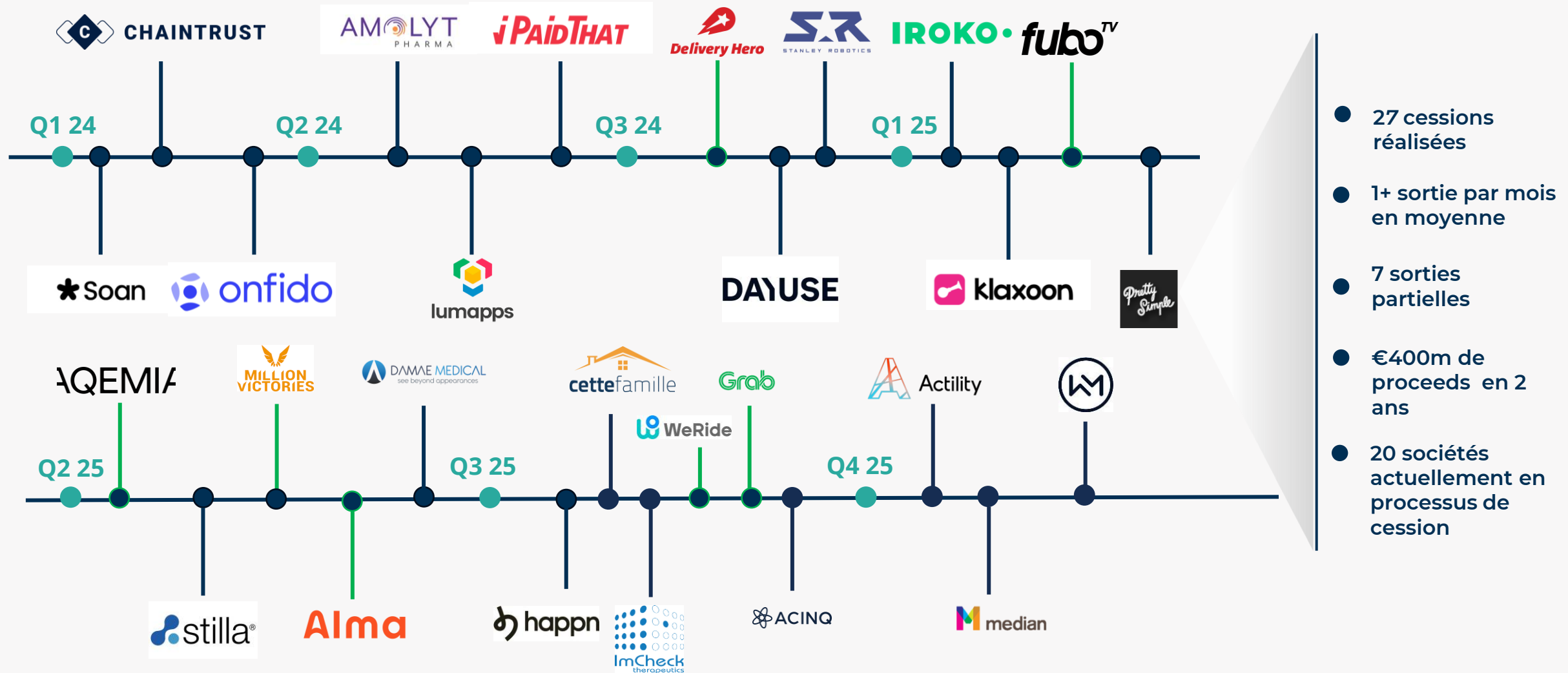
Les FCPI visent à **encourager l'investissement non-côté dans l'innovation et la réindustrialisation**.

En **contrepartie d'une réduction d'impôts à l'entrée**, ces produits comportent des **risques importants** liés à la maturité des entreprises financées. En investissant dans des entreprises non cotées en Bourse, les FCPI sont des **produits intrinsèquement illiquides** jusqu'à la cession de ces entreprises¹. Si aucune offre de rachat ne se présente ou n'est considérée comme viable par le gérant détenant des parts de celles-ci, il est **possible que la durée de vie du FCPI soit prolongée au-delà de la durée de vie réglementaire du fonds**.



¹ En dehors des rachats pour cas de force majeure. ² Rachat pour cas de force majeure possible en phase de pré liquidation pour les fonds créés à partir de 2020

ACCÉLÉRATION DES CESSIONS DEPUIS 2024



- 27 cessions réalisées
- 1+ sortie par mois en moyenne
- 7 sorties partielles
- €400m de proceeds en 2 ans
- 20 sociétés actuellement en processus de cession

Notes : * incl. paiements différés.

ETUDE DE CAS : MISTRAL AI_

LEADER EUROPÉEN DE L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE

Présentation Entreprise

Mistral est l'une des rares sociétés dans le monde capable développer des modèles d'intelligence artificielle « LLM » comme ChatGPT, Anthropic Claude ou Google Gemini. **L'entreprise est reconnue comme le seul acteur européen crédible dans le domaine mondial des infrastructures GenAI**, grâce à une approche open source différenciante, et la maîtrise de sa propre infrastructure de datacenters souverains.

La société propose des **modèles spécialisés** comme Codestral (code), Magistral (raisonnement multilingue) et Voxtral (audio), ainsi qu'un assistant conversationnel grand public : **Le Chat**.

Ces solutions sont utilisées dans des secteurs exigeants (finance, santé, défense...). Mistral AI compte parmi ses partenaires et clients Stellantis, Amazon Web Services, le ministère des Armées, Sopra Steria, Dassault Systèmes, Orange, Free, Accenture...



Valorisation : un parcours exceptionnel

Levées de fonds	Valorisation
Juin 2023	<250m€
Décembre 2023	<500m€
Juin 2024	>5Mds€
Septembre 2025	>10Mds€

- Eurazeo est présent **depuis la première levée**, réalisée à peine **un mois** après la création de Mistral AI.
- La valorisation est passée de <250 M€ à 11,7 Mds€ en deux ans: **une croissance fulgurante**.

>10Mds€
Valorisation

400m€
Chiffre d'Affaires

+350
Employés

+3Mds€
Levés

Etapes Clés de Création de Valeur



Le management



Arthur Mensch
Cofondateur &
CEO



Guillaume Lample
Cofondateur &
Chief Scientist



Timothée Lacroix
Cofondateur &
CTO

ETUDE DE CAS : sun*rise

PIONNIER MONDIAL DU DIAGNOSTIC DU SOMMEIL PAR INTELLIGENCE ARTIFICIELLE

Présentation Entreprise

Sunrise est spécialisée dans le développement de solutions médicales et technologiques dédiées à **l'apnée du sommeil**. L'entreprise conçoit une gamme complète de **dispositifs médicaux non invasifs** permettant d'améliorer la qualité du sommeil sans recourir à des traitements lourds. Elle s'appuie également sur des capacités **de diagnostics et d'analyse médicale**.

Positionnée à l'intersection de la medtech et du bien-être, Sunrise adresse un **marché en forte croissance**, porté par l'augmentation des troubles du sommeil et la recherche de **solutions accessibles, efficaces, et peu contraignantes**. Son approche repose sur des dispositifs faciles à utiliser, scalables et adaptables.

Pour qui ?



Particuliers

Test en autonomie, résultats immédiats



Praticiens

Plateforme médecin, rapport clé en main

Etapes Clés de Création de Valeur

2016

Création Sunrise

2020

Levée de 1-2m€

2023

Levée de 10-15m€

2025

Levée de 25-30m€
Homologation du dispositif de traitement

2019

Homologation du dispositif de diagnostic

2024

Lancement USA

2027

FDA approval de Sunrise Band

Technologie clinique, déployée à domicile



• **Détection :**

Sunrise Air : Capteur Mandibulaire 3g posé sur le menton. Connexion via app IOS/Android. Une nuit à domicile.



• **Diagnostic :**

Rapport médical dès le réveil. IAH, stades de sommeil, effort respiratoire, bruxisme, micro-réveils.



• **Suivi médical :**

Rapport partagé en 1 clic au praticien. Plateforme médecin dédiée. Réduit les listes d'attente.



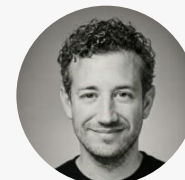
• **Traitement :**

Prescription sur-mesure.

Sunrise Band : Monitoring du traitement en cours de déploiement.



-Le management



Laurent Martinot
Cofondateur & CEO



Pierre Martinot
Cofondateur & CTO

SOUTENIR NOS ENTREPRENEURS SUR LE LONG TERME, DANS LES HAUTS COMME DANS LES BAS

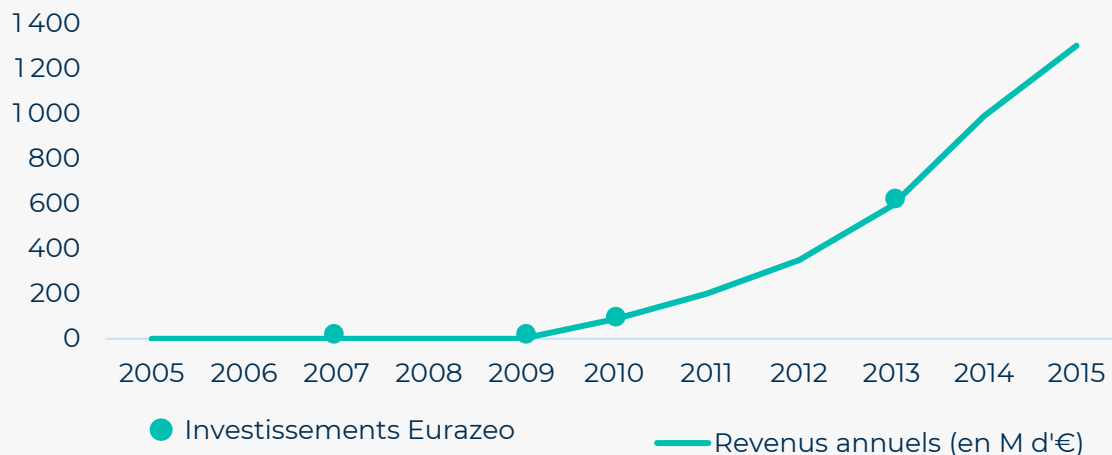
CRITEO

Secteur : Publicité
Description : Ciblage publicitaire sur internet
Création : 2005
Siège social : Paris



Jean-Baptiste Rudelle, CEO

- A fondé Kallback et Kiwee
- Consultant chez Arthur D. Little
- Supélec & Imperial College London



- **3 investissements** pour accompagner l'entreprise dans sa recherche du bon positionnement avant le début de la croissance
- **Conviction forte** sur le potentiel long terme
- **Décollage majeur** de la société en **2011**
- Sortie totale en 2020, **13 ans après le premier investissement**

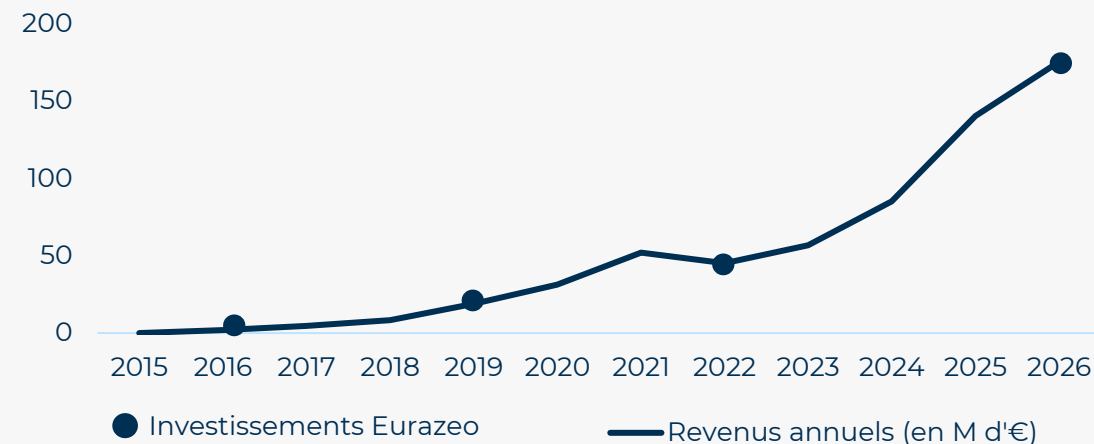
papernest

Secteur : Services
Description : Simplification des démarches administratives
Création : 2015
Siège social : Paris



Philippe de la Chevasnerie, CEO

- Consultant chez McKinsey
- HEC & Polytechnique

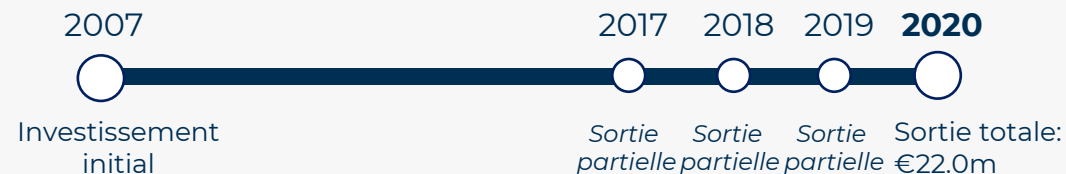


- **Soutien maintenu** en 2022 malgré la contraction du revenu et de la rentabilité à la crise énergétique de **2021**
- **Retour à la croissance** dès 2023, et à la **profitabilité** en 2024
- **Sortie partielle en 2026 (8x)** et réinvestissement avec de nouveaux véhicules

BELLES PLUS-VALUES RÉALISÉES CES 5 DERNIÈRES ANNÉES

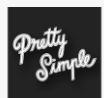
CRITEO

Secteur : Publicité
Description : Ciblage publicitaire sur internet



Allianz Eco Innovation n°1-3, Capital Croissance n°2-4-5, Idinvest Patrimoine n°1-2

x59.7 Performance sur l'investissement



Secteur : Média
Description : Studio de jeux mobiles



Capital Croissance n°2-3

x12.5 Performance sur l'investissement



Secteur : Logiciel entreprise
Description : Solution d'Intranet



Idinvest Patrimoine n°5-6-2015-2016-2017-2018

X15.0 Performance sur l'investissement



Secteur : Santé
Description : Diagnostic cardiaque via l'IA



Idinvest Patrimoine n°5-6-2015-2016

x7.0 Performance sur l'investissement

swile

Secteur : Finance
Description: Titres restaurants et cadeaux



Idinvest Patrimoine n°7-2017-2019

x12.3 Performance sur l'investissement

APERÇU DE SOCIÉTÉS EN FORTE CRÉATION DE VALEUR



Date d'entrée

Entrée au capital en juin 2023
Idinvest Patrimoine 2020, 2021

Création de valeur

Valorisation 06/2023: €240m
vs. valorisation 09/2025: €11.7bn

Accompagnement

Nous avons accompagné Mistral AI en investissant €21.2m à travers plusieurs tours de financement : le Seed en juin 2023, la série A en décembre 2023, et la série B en juin 2024

Contexte du développement rapide de Mistral AI

- Mistral AI est une société française fondée en 2023 spécialisée dans le développement de modèles d'IA avancés, notamment des modèles open-weight et open-source
- L'entreprise développe un LLM concurrent de ChatGPT, doté d'une vitesse de calcul élevée et de coûts d'utilisation faibles. Elle a récemment lancé un assistant conversationnel nommé "Le Chat" et de nouveaux modèles orientés vers le raisonnement, appelés "Magistral"
- Mistral AI a réalisé 4 levées de fonds entre avril 2023 et septembre 2025 pour un montant cumulé de €2.8bn



Date d'entrée

Entrée au capital en décembre 2021
Idinvest Patrimoine 2019, 2020

Création de valeur

La société présente une perspective envisageable de sortie à moyen terme

Accompagnement

Nous avons accompagné Vay en investissant €13.2m lors de son tour de série B en décembre 2021

Contexte du développement rapide de Vay

- Vay est une société allemande fondée en 2018 spécialisée dans les services de mobilité autonome, qui utilise la conduite à distance par des conducteurs professionnels pour acheminer les véhicules jusqu'aux utilisateurs
- L'entreprise affiche une forte traction, avec un déploiement B2C réussi à Las Vegas (>5 000 courses), le lancement de son offre B2B permettant l'intégration de sa technologie dans des flottes tierces, ainsi qu'un partenariat stratégique avec Bayanat pour son expansion au Moyen-Orient
- Vay a levé €93.2m depuis 2019 pour accélérer sa croissance et se développer à l'international

ISSUES DÉFAVORABLES MALGRÉ NOTRE ACCOMPAGNEMENT



Date d'entrée

Entrée au capital en 2019 - fonds Idinvest Patrimoine 2016, 2017, N°7

Redressement judiciaire

Entrée en redressement judiciaire en février 2025

Accompagnement

Nous avons accompagné Ynsect en investissant €15.4m lors de son tour de série C en janvier 2019

Contexte des difficultés rencontrées par Ynsect



- Ynsect est une société française spécialisée dans la production de protéines d'insectes pour l'alimentation des animaux, des humains et des plantes
- Le modèle économique d'Ynsect, fondé sur des investissements lourds dans des infrastructures coûteuses, s'est heurté aux limites d'un secteur peu mature (réglementation floue, adoption restreinte, compétitivité ardue face au soja ou à la farine de poisson)
- Après l'échec de sa procédure de sauvegarde, Ynsect a sollicité son placement en redressement judiciaire en février 2025



Date d'entrée

Entrée au capital en 2013 - fonds Idinvest Patrimoine 2,3,4,5,6 et 2015

Redressement judiciaire

Entrée en redressement judiciaire en janvier 2022

Accompagnement

Nous avons accompagné Sigfox à travers plusieurs tours de financement : en 2013, 2015, 2016, 2018 et 2019

Contexte des difficultés rencontrées par Sigfox



- Sigfox est une société française qui développe un réseau de communication permettant aux objets connectés de se connecter à internet
- L'entreprise a engagé des investissements lourds pour couvrir rapidement un réseau mondial, ce qui a rendu difficile la rentabilisation des coûts d'infrastructure compte tenu de la taille du marché limitée
- Sigfox est entrée en redressement judiciaire en janvier 2022 et a cédé partiellement ses actifs à UnaBiz en avril 2022, conduisant à la liquidation judiciaire de Sigfox SA

UN PARTENAIRE DE CONFIANCE AU SERVICE DE L'INNOVATION DEPUIS PLUS DE 25 ANS

ACTEUR
HISTORIQUE DU
CAPITAL INNOVATION

PIONNIER DE
L'INVESTISSEMENT
EN FCPI

VASTE RÉSEAU
DE
SOURCING

CO-INVESTISSEMENTS
AVEC LES AUTRES
FONDS EURAZEO

2,5Mds€

Investis dans **+450 sociétés innovantes** via les FCPI

25ans

D'expertise au service des PME européennes à fort potentiel

1/3

Des collectes nationales depuis 2015

+60

Fonds FCPI lancés sur 3 décennies

c.2000

Opportunités d'investissement sur les 12 derniers mois

+600

Sociétés en portefeuille, source de dealflow propriétaire et forte notoriété

+10

Fonds institutionnels qui peuvent **investir pari-passu avec les FCPIs**

1,0Mds€

Déployés en co-investissement pour apporter un suivi long-terme

Matthieu BARET

MANAGING PARTNER

mbaret@eurazeo.com

Louis Bô

MANAGING DIRECTOR

lbo@eurazeo.com

Damien FIETTA

MANAGING DIRECTOR

dfietta@eurazeo.com

Luc MARUENDA

PARTNER

lmaruenda@eurazeo.com

Adin HUSELJIC

SENIOR VICE PRESIDENT

ahuseljc@eurazeo.com

Vincent JUSSELIN

VICE PRESIDENT

vjusselin@eurazeo.com